

แบบฝึกด้วยใจ

 Pakdee College of Commerce and Technology Vocational College วิทยาลัยอาชีวศึกษานานาชาติพาณิชยการและเทคโนโลยี				
 Problem ปัญหาของธุรกิจคืออะไร (ระบุปัญหาที่ธุรกิจของคุณกำลังเผชิญอยู่ และสิ่งที่ลูกค้าของคุณต้องการ แต่คุณไม่สามารถให้ได้) - ขาดทุนขาดทุน - ขาดลูกค้า - ขาดความรู้เกี่ยวกับคู่แข่ง	 Solution วิธีการแก้ปัญหาของคุณคืออะไร (ระบุวิธีการที่คุณคิดค้นขึ้นเพื่อ แก้ไขปัญหาของคุณ) - ใช้เทคโนโลยีใหม่ - ใช้กระบวนการใหม่ - ใช้ทีมงานใหม่  Key Metrics ตัวชี้วัดความสำเร็จของคุณคืออะไร (ระบุตัวชี้วัดที่คุณใช้เพื่อวัดความสำเร็จ ของธุรกิจของคุณ) - กำไรสุทธิ - ขาดทุนสุทธิ	 Unique Value Proposition คุณมีจุดเด่นอะไรที่ทำให้ธุรกิจของคุณแตกต่าง จากคู่แข่งของคุณ (ระบุจุดเด่นที่ทำให้ธุรกิจของคุณ มีความน่าสนใจ) - มีทีมงานใหม่ - มีสินค้าใหม่ - มีบริการใหม่	 Unfair Advantage คุณมีข้อได้เปรียบที่ไม่ธรรมดามาก่อน (ระบุข้อได้เปรียบที่ทำให้ธุรกิจของคุณ มีความน่าสนใจ) - เงินทุน - ความรู้ - ความสัมพันธ์  Channels คุณจะเข้าถึงลูกค้าได้อย่างไร (ระบุช่องทางที่คุณใช้เพื่อเข้าถึงลูกค้า) - ออนไลน์ - ออฟไลน์	 Customer Segments กลุ่มลูกค้าเป้าหมายของคุณคืออะไร (ระบุกลุ่มลูกค้าที่คุณต้องการ) - กลุ่มลูกค้าใหม่  Early Adopters ใครคือลูกค้ารายแรกของคุณ (ระบุลูกค้ารายแรกของคุณ) - กลุ่มลูกค้าใหม่
 Cost Structure ต้นทุนหลักๆของธุรกิจคืออะไร (ระบุต้นทุนหลักๆของธุรกิจของคุณ) - ค่าเช่า - ค่าจ้าง - ค่าวัสดุ		 Revenue Streams รายได้หลักๆของธุรกิจคืออะไร (ระบุรายได้หลักๆของธุรกิจของคุณ) - ขายสินค้า - ขายบริการ		