



# Learn Unlearn

## เป้าหมายคือจบทำธุรกิจสินค้าก่อนจบ

Pakdee college of commerce and Technology Vocational College  
วิทยาลัยอาชีววะศึกษานักกัฒนบริหารและเทคโนโลยี

### Problem

พจนานาจอ  
ปัญหาอะไร

- ลูกค้านำสินค้ามาอยู่ลูกค้านำ  
สินค้ามาอยู่แล้วสิ้นค้า
- พนักงานต้องจ่ายสินค้าที่  
ลูกค้าอยู่แล้วสิ้น

### Solution

- วิธีการแก้ปัญหาเป็น  
อย่างไร
- ติดต่อให้เห็นแล้วเด่นชัด  
เพิ่มโพMedและเสียงเพื่อดังดูด

### Unique Value Proposition

- มีจุดเด่นอะไรที่ลูกค้า  
ต้องเลือกเรา
- เป็นสิ่งที่แปลกใหม่ใน  
ร้านสะดวกซื้อที่ยังไม่เคยเห็น
- เป็นที่สะดุดสายตาคงลูกค้า

### Unfair Advantage

- สิ่งที่เราได้เปรียบกว่าคู่แข่ง
- รองรับได้สามารถไทยวันและอังกฤษ  
-เสริมสร้างโพMedสดเพื่อความน่าเชื่อถือ

### Customer Segments

- กลุ่มลูกค้าเป็นใคร
- ร้านสะดวกซื้อที่มี  
สินค้าที่ต้องชำระเป็น  
กลุ่ม
- กลุ่มร้านอาหาร  
Easy go

### Channels

- จะเข้าถึงลูกค้าได้  
อย่างไร
- การโฆษณาผ่าน f  
B. TT
- การเข้าหาลูกค้าตามร้าน

### Cost Structure

- ต้นทุนหรือค่าใช้จ่ายมา  
จากอะไรบ้าง
- ค่าแรง
- ค่าไฟ
- ค่าอุปกรณ์ของทีมงาน

### Revenue Streams

- รายได้มาจากช่องทางใดบ้าง
- ได้รายได้มาจากร้านสะดวก  
ซื้อที่ต้องชำระสินค้าก่อนได้

